



営業職 – 歯科用インプラント製品担当 ノーベル・バイオケア・ジャパン株式会社

募集職種:

営業職（歯科用インプラント製品担当）

担当エリア内の歯科医院に対し、歯科用インプラント製品をはじめ、ガイドド・サージェリー製品や口腔内スキャナなどのデジタル・ソリューション製品まで、弊社製品の営業販売促進活動を行う、直販スタイルの営業職です。

主な業務

歯科医師、歯科技工士などの顧客に対して、自社製品や、業界・市場の情報を提供し、製品の販売、および適切な使用方法、最新の手法などの提案を行っていただきます。

- ・ 営業計画の策定、販売目標の達成
- ・ 担当顧客への営業活動、関係構築、情報収集
- ・ 市場・顧客管理
- ・ その他、営業活動や販売目標達成のための様々な施策、活動

担当エリア

主に大阪府、あるいは兵庫県南部を中心とする関西エリアを予定

※ 社用車を貸与し、ご自宅から訪問先へ直行直帰いただく勤務スタイルです。

パソコン、スマートフォン、VPN 接続等のモバイル環境が提供されますので、社外からでも上司や同僚と連携しながら、会社の営業方針に従い、活動いただけます。

応募要件:

- ・ 提案型の営業経験を 5 年以上お持ちの方
- ・ パソコンスキル（Microsoft Word、Excel、PowerPoint、Outlook）
- ・ 普通自動車免許 必須
- ・ 医療機器・医薬品業界での営業経験をお持ちの方歓迎

学歴

- ・ 四年制大学卒（学士号）、歯科系専門学校卒 以上

語学

- ・ 日本語： ネイティブレベル
- ・ 英語： 不問（学習意欲のある方歓迎）

コンピテンシー

- ・ 顧客を理解し、顧客の特性に応じた業務遂行ができる方
- ・ 仕事に対して前向きで、チームプレイヤーとしてご活躍いただける方
- ・ 自己管理能力が高く、直行直帰の環境の中で成果を出せる方
- ・ 社内外を問わず、円滑なコミュニケーションを行う能力を有する方
- ・ スピード感をもって仕事ができる方
- ・ 自ら学ぶことができる成長意欲と学習能力をお持ちの方
- ・ コンプライアンス(法令順守)に対する強いコミットメントをお持ちの方

その他

- ・ 担当エリアでのご就業経験があり、地の利がある方歓迎
- ・ 全国勤務可能な方、優遇

雇用形態：

正社員（期間の定め無し） ※試用期間あり。試用期間中の勤務条件に変更なし。

勤務地：

モバイルワーク ※大阪府を中心とする関西エリアをご担当予定

勤務時間：

9：00～17：30（休憩時間 1 時間）

事業場外みなし労働制を適用

給与条件：

ご経験等を元に当社規定により決定

当ポジションに興味をお持ちの方は、履歴書、職務経歴書を下記へお送りください。

recruit.japan@envistaco.com（人事部 採用担当）

ノーベル・バイオケア・ジャパン株式会社

東京都品川区北品川 4-7-35

nobelbiocare.com/ja-jp